

25.31x30.84	1	10	עמוד	Cloud time - כלכלי ט	14/06/2020	73333193-2
20663 - סקיי - חברה טרה TERAASK						

# לבחור בשותף הנכון למסע

**TeraSky Group היא החברה הישראלית היחידה שזכתה אי פעם בפרס "שותף השנה הגלובלי" של VMware, בקטגורית שותפים חלוצים**

עם ניסיון נרחב בתכנון, יישום ותמיכה בפתרונות on premise ובפתרונות מבוססי ענן, אוטומטיים לחלוטין, הם שעוזרים לארגונים להקים תשתית מודרנית, מוגדרת-תוכנה, בלתי תלויה ביצרן זה או אחר, אשר עונה במדויק לדרישות שלהם. זו ליבת הפעילות שלנו והיא נתפסת כהצעת ערך ייחודית בשוק".

## כיצד מבססים שותפות אסטרטגית עם היצרניות המובילות בעולם?

"הולכים על איכות ומשקיעים רבות בלימוד הטכנולוגיות המתקדמות בתעשייה וקבלת ההסמכות ברמה הגבוהה ביותר של היצרניות המובילות. אנו גאים להיחשב כאחד השותפים החזקים ביותר של חברת VMware בעולם, לצד חברות טכנולוגיות בינלאומיות מובילות כמו Deloitte-i, Lenovo, Microsoft. הדבר מגובה בפרסים ובאותות הוקרה עולמית בהם אנו זוכים פעם אחר פעם (ר' מסגרת).

## מה צריך לבדוק כשבוחרים שותף ומה תמליצו לארגון שניגש למשימה מורכבת זו?

"בכל הנוגע למעבר לענן ומימוש הטרנספורמציה הדיגיטלית, אני ממליץ להשקיע בבחירת השותף הנכון לפני שיוצאים למסע הזה. יש לבדוק את רמת המומחיות וההסמכות המקצועיות שהוא מחזיק, את קשריו עם היצרניות המובילות שגם הן צריכות להיות בעלות מומחיות מצטברת ומוכחת בתחום, וכמובן לבחון את הניסיון הנצבר בפרויקטים דומים. זה יבטיח הגעה ליעדים ביעילות, במהירות, וחשוב לא פחות - עם שקט נפשי. TeraSky Group עונה על כל זה ועוד - אנחנו נשארים שותפים ללקוח, לא מסיימים והולכים. תמיד נהיה לרשותו.

"בפן הטכנולוגי נמליץ לבחוק פרטנית כל סביבה וכל צורך בנפרד, כי אין חברה אחת דומה לאחרת ולעיתים נדרש לשלב בין סביבות. בתשתיות הפיזיות, נאסף, מתנהל ומנותח כיום מידע רב וניתן להעבירו לסביבות גישות יותר לגישה מרחוק. זה לא אומר שתשתיות on-prem ייעלמו, אולם יעלה הביקוש להטמעת מערכות אחסון מוגדרות תוכנה (SDN), לפריסת תשתיות היפר-אחודות (HCI), מערכות וירטואליזציה ואוטומציה משולבות טכנולוגיות ענן, בינה מלאכותית ולמידת מכונה (ML-i AI). נראה גם יותר מרכזי נתונים מבוססי תוכנה (SDDC) והטמעת מודלים של תשתית-כשירות (IaaS). היתרונות המרכזיים המתלווים לטכנולוגיות אלה הם שמירה על המשכיות עסקית, גמישות, חיסכון בעלויות וכן קיצור תהליכים וזמני יציאה לשוק, מה שיקנה ללקוח יתרון תחרותי".

## לפי תפיסתכם, אין פתרון אחיד או יחיד בתהליך הטרנספורמציה הדיגיטלית?

"בעולם הענן היינו בין הראשונים שדיברו על הצורך בהיברידיות, וטענו כי הענן הציבורי לא מתאים לכל חברה, לכל טכנולוגיה או לכל פעילות, וגם העלויות עשויות לעתים להיות גבוהות מדי. אנו סבורים שאין פתרון אחיד לכל הצרכים. יש פעילות שמתאימה להעברה מלאה לענן, יש פעילות שנכון יותר להשאיר בתשתית הפיזית ויש מקרים שבהם עדיף לשלב, בגישת Multi Cloud. זו למעשה תמצית הטרנספורמציה הדיגיטלית - המוכנות התשתיתית של הארגון לנהל מידע שנוצר מעובד ומאוחסן בכל מקום, ממחשוב הקצה ועד הענן".



אופיר אבקסיס, מנכ"ל TeraSky Group

## אופיר אבקסיס, כמי שמוביל את החברה מאז הקמתה, כיצד תסביר את הבולטות והבידול שלכם? מה הערך המוסף של TeraSky Group?

"אני מאמין שזה שילוב של שותפות עסקית, מקצוענות והון אנושי בעל מומחיות וידע טכנולוגי עמוק. אנו עוזרים ללקוח לתכנן וליישם טכנולוגיות מידע חדשות, שיתמכו באתגרים העסקיים והטכנולוגיים הקריטיים עמם הוא מתמודד. אנו מאפשרים למנהלים לבצע מודרניזציה ואינטגרציה של סביבת ה-IT ובכך להאיץ את המעבר לענן ואת המיגרציה של התשתית הקיימת לסביבות טכנולוגיות חדשות. הגישה האסטרטגית שלנו, בשילוב

הדרך לענן, כחלק מתהליך הטרנספורמציה הדיגיטלית, לא פחות חשובה מהמטרה, וארגונים שעברו תהליך זה בשנים האחרונות יכולים להעיד על כך. תכנון ואפיון לא מדויקים, היערכות לא מספקת בכל שכבות הארגון ובחירה בשותף טכנולוגי לא מקצועי ומנוסה מספיק, הם חלק מהטעויות שנעשות בתחילת הדרך. לכך יש השפעה מכרעת לא רק על מידת הצלחת המהלך האסטרטגי של המעבר לעידן הדיגיטלי, אלא גם על "חווית המשתמש", כך שהלקוח עלול להגיע לנקודת הסיום עם תחושת החמצה.

ארגונים מבינים כיום, כי הדרך המתגרת להשגת הטרנספורמציה הדיגיטלית, נעשתה אף מורכבת יותר בשנים האחרונות, לאור ריבוי ומגוון הטכנולוגיות החדשניות. מצד שני, בשוק ה-IT הידוע כרווי חברות שירותים ואינטגרציה, בישראל ובעולם, גם בחירת השותף הנכון לדרך הפכה לסוגייה קריטית. TeraSky Group, ספקית גלובלית של טכנולוגיות מידע חדשניות, נולדה לעידן המידע הדיגיטלי. מיכאל בורשטיין, מייסד ונשיא החברה, ואופיר אבקסיס, המנכ"ל, הגדירו את משימתה המרכזית של החברה כביסוס התשתית הדיגיטלית בליבת העסקים, במטרה להפכם לזריזים, חדשניים וצומחים בשוק דינאמי ותחרותי, המבוסס על כוח המידע.

החברה פועלת ומוכרת בשוק ה-IT, בקרב יצרניות ולקוחות, כחברה עטורת פרסים, זן שונה בנוף חברות שירותי הטכנולוגיה. זאת בזכות המיקוד שלה בעולם הדיגיטלי, כאשר מומחיות, מקצועיות ואמינות מתווים את דרכה בכל פרויקט, קטן כגדול, בישראל ובעולם.

## "שותף השנה הגלובלי" של VMware

החזר על ההשקעה, על חדשנות וניסיון בתחום טכנולוגי מסוים, וכן בהשאת חותם חיובי על העולם, באמצעות

הטכנולוגיות של VMware.

שלומי אביב, מנכ"ל VMware ישראל, אמר כי "אנו גאים בהישג המקצועי המרשים של TeraSky. הפרס משקף את המאמצים, המחויבות וההשקעה שלהם, בקידום יעדי הטרנספורמציה הדיגיטלית של לקוחותינו המשותפים, תוך שימוש בטכנולוגיות המתקדמות של VMware. אני בטוח כי TeraSky תמשיך להשקיע ולעמוד לצידם של ארגונים שרוצים לממש את

ההזדמנויות שמאפשר עידן המידע הדיגיטלי, ולעשות זאת עם שותף אמין ובעל יכולות מקצועיות מהגבוהות בשוק העולמי".

פרס "שותף השנה הגלובלי" של חברת VMware לשנת 2020, הוענק לאחרונה ל-TeraSky Group בקטגורית

שותפים חלוצים. החברה הוכרה כחדשנית וחלוצה בשימוש מוביל בשוק, בפתרונות VMware בשילוב עם טכנולוגיות-על מהדור הבא. TeraSky Group היא החברה הישראלית הראשונה והיחידה מאז ומעולם שזכתה בהוקרה זו, לצד חברות גלובליות כמו



TeraSky Group היא החברה הישראלית היחידה שזכתה אי פעם בפרס "שותף השנה הגלובלי" של VMware בקטגורית שותפים חלוצים

Deloitte-i, Lenovo, Microsoft. פרסי שותף השנה של VMware משקפים את הערך שמביא השותף, המצוינות בשירות, היכולת לבצע טרנספורמציה בפלטפורמת הענן, חלוציות, וכן היותו שותף גלובלי לחדשנות טכנולוגית. השותפים זכו להכרה על תמיכה בצמיחה של עסקי הלקוחות שלהם וסיוע בקבלת