

# Jabil חוברת לר.ה טכנולוגיות לשיתוף פעולה אסטרטגי

**ענקיית הייצור ל תעשיית האלקטרוניתיקה אינה מתכוננת בשלב זה לבצע השקעה ביצרנית הישראלית**

רוזנברג, אחד מבעלי החברה והווער שלה, חלק מהזדמנויות בשת' פ' הווא להבייא לאלקוחות מהעלם לכזא. לגבי גידול אפשרי במספר המועסקים או ההשקעה במפעל, מצין רוזנברג כי צפיה בسنة הקרובה תוספה כוכא אדם של 60-70 עובדים, כי 10% מהמעסקים. לגבי ההשקעה הונית נספת, מבכיר רוזנברג כי ההשיקות שמצווען ברה. בכווי הייזור הון מספקות לדעתן.

**ב- Jabil** הדרג'ישו שבנקודה  
ומדורר בהסכם שת' פ' בלבד.  
לדברי ראיין, "לא היינו צרכאים  
לבצע השקעה כי אהנו את מה  
שראינו (ברה)". למרות זאת,  
ספק אם ב- Jabil יאכפו את  
דרפוס התגמול לבועל השליטה  
בחברה הישראלית – רונברג  
וגדרליה המרמן, המנכ'ל. לפ'י  
דוחות 2011, השנים משכו  
מהחברה שכר מצורפי של כ- 10  
 מיליון שקל (כ- 2.7 מיליון  
долר) בחקלים שווים, עם שכר  
בסיס של כמיליון דולר לכל  
אחד, בעוד החברה רשמה הפסד  
כבד. כאן בעצם נמצא הדמיון  
במי שתי החברות, שכן, גם שכר  
הבסיס של מנכ'ל Jabil, טים  
מיין, עמד על כמיליון דולר  
ב- 2011. \*



טבים מין חנוך'ל Jabil (מימין) ויעקב רוזנברג יוזר רה טכנולוגיות

ישראל, שהיוה את הטריגר  
למישכת Jabil ליישרל,  
UMBOS בעיקר על תכנון ופיתוח  
טכנולוגיות, ופחות על יכולות  
יצור. במילימ אחרות, החברות  
המציאות של ישראל לרוב  
מייצירות בחו"ל, או שפנות  
רכשות על ידי ענקיות  
בינלאומיות. חלקן דרך אגב  
מייצר במפעלי Jabil.

**תוספת של 10% בכוח האדם**

**כיצד ישפייע השת"פ על פעילות ר.ה? לדברי יעקב**

Jabili. "במשך כמה שנים למדנוuir איך להיכנס לשוק הזה, וכיסופו של דבר הוחלט לבצע את זה באמצעות שת'פ' עם ר.ה", תיאר קורטני ראיין, סגן נשיא בכיר בתברה מס'ית עיתונאים המבקרים היום, "הכוונה שלנו היה להשיג צמיחה". ההסכם בין החברות הוא ממש חמש שנים, ואינו כולל רכיב של השקעה כספית והחלפת מנויות, אלא הולמת הנוסות.

תגובה  
המנוי  
6.7%

את השנה עם מכירות של 17.4 מיליארדים דולר. שיתוף פעולה בין חברות מוגדר אסטרטגי, ובהתאם לכך הגיעו לאירוע ההנחתה הבכירה של