

"2020 הייתה שנת החדשנות ופריצת הדרך, עבור עולם הרפואה הדיגיטלית"

אפקט הקורונה בזירת החדשנות הרפואית

זהר גנדלר



זהר גנדלר | צילום: Baha Tourani Studio BT production

ריס הרגולטוריים, כאשר ה-FDA דיווח על ירידה דרמטית בכמות האישורים שניתנו לטכנולוגיות שונות בשנת 2020 ביחס ל-2019. למרות הקשיים, כמות ההשקעות נמצאת כאמור בעלייה והחדשנות הישראלית בתחום נשמרה. הרשות לחדשנות הגדילה את התקציבים עבור פרויקטים חד-שניים בכלל התחומים הטכנולוגיים, מ-1.7 מיליארד ש"ח ב-2019 ל-2.25 מיליארד ש"ח ב-2020. בהיבט זה לפחות אנו מתחילים את 2021 באופטימיות זהירה.

זהר גנדלר הוא שותף מנהל, NGT3, קרן אימפקט וחממה לחברות טכנולוגיות רפואיות

דמנות שהביא עמו וירוס הקורונה. בתחום המכשור הרפואי ראינו התפתחות בשני תחומים עיקריים - תחום מכשירי ההנשמה למיניהם וייעול תהליכי ה-PCR, ותחום הבדיקות לזיהוי מהיר ומדויק יותר של וירוס הקורונה. הפרויקטים הללו לא התקשו לקבל מימון, אך ספק כמה מהם יהיו רלוונטיים מבחינה מסחרית בתום המגיפה.

לא הכל ורוד כמובן, ולא מעט חברות רפואיות צעירות חוו קשיים, במיוחד חברות בשלבי המו"פ ווהפרה-קליניקה. חברות המכשור נמדדות בשווי שלהן בגיוסי הון, במידה רבה בהתאם לשלב החיים שלהן ובקרבה שלהן לשוק, בתחילה בשלב המו"פ, לאחר מכן הפרה-קליניקה, קליניקה, כניסה למכ"י רות ובהמשך צמיחה. שנת 2020 הייתה מאתגרת עבורן מבחינת ההתקדמות בשלבים, כך למשל ניסויים פרה-קליניים וקליניים בחו"ל הפכו למו"י רכבים לביצוע ולכן נוצר לחץ להגדיל את כמות הניסויים המבוצעים בישראל. מאחר וגם בארץ ירדה דרמטית כמות הפרוצדורות הרפואיות, אותן חברות נאלצו להמתין כאשר ברקע עדיין המשיכו להוציא כסף על שכר ותפעול. קושי ייחודי נוסף בו נתקלו חברות בתחום הרפואי הוא בקבלת האישו-

הפכו לפגישות בזום או לכנסים וירטואליים. אם חשבנו בעבר שבלתי אפשרי יהיה לבנות ארון בפגישות וכנסים מסוג זה, הופתענו לנוכח המהירות שבה הן המשקיעים והן החברות התרגלו לעבודה במוד החדש, ולא רק שלא נפגעה העבודה, אלא כאמור חל גידול בגיוסים.

לפי דו"ח MedDevNews אשר מסכם את האק"זיטים בעולם הרפואי הגלובלי עד סוף רבעון שלישי של 2020, בוצעו עסקאות בהיקף של כעשרים מיליארד דולר מרבית העסקות בוצעו ברבעון השלישי והמשמעות היא שהדיונים סביבן התקיימו ברבעון השני, הרבעון בו הכתה המגיפה בעולם. הרוכשות היו בעיקר חברות רב-לאומיות, כך שניתן להבין שאסטרטגיית הרכישות שלהן לא נפגעה כתוצאה מהמגיפה, או לפחות לא בצורה מהותית. כמו כן יש לציין את הגידול בשוויין של החברות הרפואיות בנאסד"ק, כאשר החברות שזכו לעניין מיוחד היו חברות רובוטיקה, חברות נורו-מודולציה וחברות נורו-כירורגיה.

2020 הייתה שנת החדשנות ופריצת הדרך, עבור עולם הרפואה הדיגיטלית, עם התקדמות גרו-לה בתחום הפארמה והחיסונים, הרבה "בוכות" ההו-

שנת 2020 תיזכר לעולם כשנה בה השתנו סדרי עולם, לטוב ולרע. שנה כאוטית, אשר כללה הידרדרות בריאותית וכלכלית, קשיי התנהלות במרכזים רפואיים ומהפך בעולם העבודה. בתוך כך תעשיית הטכנולוגיה הרפואית מסכמת שנה פורייה ביותר, בה שלט בכל העולם השיח הרפואי, החל מממשלות דרך ערוצי התקשורת ועד רמת הפרט. כולם דיברו בריאות ורפואה, תוך שימוש במושגים שרק לפני שנה היו שגורים בפה של קומץ אנשי מקצוע. מטושים, PCR, מכונות הנשמה, ניסויים קליניים, שלב I, II, III, ניסויי חיות, mRNA ועוד, הפכו למו"י נחים השגורים בפי כולנו. עולם שהתקיים שנים מא"י חודי הקלעים, נדחף לחזית הציבורית ועשוי להוביל לשינויים רבים ומרחיקי לכת כבר בשנים הקרובות. נתוני ההשקעות והאקזיטים בתחום המכשור הרפואי לשנת 2020 עדיין לא סוכמו, אולם ניתן לומר שבמפתיע היה גידול בגיוסי הון של החברות הרפואיות, לעומת ירידה בהיקף האקזיטים. זה מפתיע, לאור העובדה ששיטות גיוס הון הרגילות המתבססות על פגישות פיזיות עם המשקיעים,