



24.08x9.25	1	9	עמוד	מגזין - גלובס	29/04/2021	77106169-7
קלוטסי - חברת סייברניב ורדי - מנכ"ל קלוטס - 21452						



השואה. למדתי מבעל יקב ברטאני באיטליה: הוא מייצר מאות אלפי בקבוקים, אבל עובד מהלב, באהבה, ונהנה. אחרת זה לא שווה. אני משתדל ליישם את זה.



המלצה. הספר Blueprint to a Billion: 7 Essentials to Achieve Exponential Growth. ניתוח הצמיחה של החברות המרוויחות ביותר: הנהגה, אסטרטגיה, בניית צוותים. התרשמתי.



אתגר המנכ"ל || יניב ורדי, מנכ"ל חברת הסייבר קלארוטי

מה שלומכם בימים אלה? שלומנו טוב. למרות התקופה המאתגרת, צמחנו כחברה והגדלנו את ההכנסות ביותר מ-65%. האתגר טמן בחובו גם הזדמנות. כחברה של סייבר תעשייתי, אנחנו מגנים על תשתיות קריטיות כמו חשמל ומים ומפעלי מזון ותרופות. היו לנו הרבה אתגרים. התוקפים ניצלו את העובדה שאנשים מתחברים לרשתות מבחוק, והמתקפות היו רבות ומשמעותיות יותר. היה צריך להגדיל משמעותית גם את הצוות, מ-160 עובדים ל-300, ולגייס עובדים בתנאי קורונה, בלי לפגוש אותם.

